

Gabriel Sanabria

Operaciones comerciales y soluciones

Bogotá, Colombia · Abierto a oportunidades remotas

sanabriagg225@gmail.com

+57 305 434 8107

PERFIL

Más de 3 años en ventas, crecimiento y operaciones comerciales, con experiencia reciente en implementación de IA. Profesional de operaciones comerciales con experiencia en venta consultiva, CRM y conversión de leads en citas para equipos remotos de EE. UU. y Reino Unido. Conecto cualificación, seguimiento e incorporación de clientes con procesos claros y automatización práctica.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Sep 2024 — Mar 2026 · Remoto, Reino Unido

Market Makers Enterprises

Marketing de Instagram y embudos de conversión

Gestioné Airtable, contenido y DMs asistidos por IA; contribuí al **+40%** de interacción. **100M+** vistas orgánicas en cuentas apoyadas (declaración propia; período y exportación sin verificar).

Ene–Abr 2025 · Remoto, EE. UU.

Roof Genie

Closer de ventas high ticket · Medio tiempo

Atendía llamadas de venta agendadas a medio tiempo. Cerré paquetes desde **US\$1.500** mediante diagnóstico consultivo, gestión de objeciones y seguimiento CRM.

Ene–Abr 2025 · Remoto, EE. UU.

GoodRec

Crecimiento orgánico y marketing comercial · Colaboración independiente

Desarrollé contenido orgánico, promoción local y campañas de contacto para una plataforma deportiva; contribuí a un aumento del **30%** en registros durante dos meses.

Jul 2024–Feb 2025 · Remoto, EE. UU.

RealtyGen

Ventas inmobiliarias y concertación de citas

Realicé más de **15.000** llamadas a propietarios, concerté más de **100** citas cualificadas y apoyé a agentes en más de **12** inmuebles captados. Mantuve el CRM y el seguimiento comercial.

Compaginé colaboraciones durante algunos periodos. Roof Genie era de medio tiempo, basado en llamadas agendadas. Los periodos simultáneos no se suman como años adicionales.

FORMACIÓN Y DESARROLLO

Universidad de Málaga · Estudios de Marketing e Investigación de Mercados, 2025–2026.

Aprendizaje independiente y proyectos de IA aplicada, optimización operativa y flujos comerciales hoteleros.

IDIOMAS

Español · Nativo / Inglés · Competencia profesional

Gabriel Sanabria

Operaciones comerciales y soluciones

EXPERIENCIA PROFESIONAL — CONTINUACIÓN

Nov 2024–Feb 2025

MM Energy Innovations

Comprador de medios publicitarios · Colaboración independiente

Gestión de medios publicitarios para captación de prospectos solares.

Jun 2023–Jul 2024

Green Network

Representante de ventas solares

Cualificación de prospectos solares y concertación de citas para consultas comerciales.

Colaboraciones adicionales · Sin fechas individuales

Power Wave Solar / HD Innovation Group

Colaboraciones de ventas solares y CRM

Cualificación de leads, citas y seguimiento CRM.

Abr–Ago 2022

H2O Wireless

Atención bilingüe al cliente y venta adicional · Medio tiempo

Atención, retención y mejora de planes para clientes de EE. UU.

PROYECTOS INDEPENDIENTES

LXM · May 2025–Actualidad. Proyectos independientes centrados en implementación de IA y resultados. Requisitos de negocio y revisión de aceptación; entrega técnica apoyada por agentes de IA.

Desde jun 2026 · Caso documentado sep 2026

IBUKU / LXM

Flujos de reservas hoteleras

Definé requisitos y criterios de aceptación para un asistente de reservas por WhatsApp y su catálogo. Coordiné trabajo de agentes de IA en flujos de n8n, coherencia de precios y pruebas de conversación.

Sep 2026 · En desarrollo

Global Gestión

Rediseño de sitio web corporativo

Definé el brief y los requisitos de contenido y navegación; coordiné la implementación con agentes y la revisión local de aceptación. La auditoría del equipo registró **64 páginas** y **22 redirecciones**.

CAPACIDADES PRINCIPALES

Práctica comercial: diagnóstico, cualificación, objeciones, incorporación de clientes y venta social; Meta Ads Manager, Google Sheets, Calendly y Notion.

Flujos y CRM: GoHighLevel, Airtable, HubSpot, Zapier; distribución de leads, seguimiento por SMS/correo, citas y gestión del pipeline.

Entregas asistidas por IA: Codex, Claude, coordinación de n8n/WhatsApp, requisitos de negocio, criterios de aceptación y revisión de pruebas.